



Inhalt

- ▶ Rhetorische Fundamente
- ▶ Seminartermine
- ▶ Neues Seminar
- ▶ Wirkungsforschung
- ▶ Ausblick auf Satür 2011
- ▶ Vorträge
- ▶ Termine
- ▶ Zitat aus unseren Seminarinhalten

Sehr geehrte Damen und Herren,

in der gewohnten Kürze informieren wir Sie in unserem Rundbrief über aktuelle Themen und Entwicklungen in unserem Institut. Herzliche Grüsse aus dem Kammeltal!

Rhetorische Fundamente

Der Anspruch, den die Rhetorik an den Sprechenden stellt, erschöpft sich niemals im Formalen. Zwar mag sich der rhetorisch Unerfahrene zunächst an methodisch-technischen Kriterien orientieren, die ihn in der Wahrnehmung des Publikums als akzeptabel erscheinen lassen sollen. So können Techniken vorübergehend eine Hilfestellung bieten; dauerhaft aber sind sie - oftmals unbewusste - Vermeidungsstrategien, die den persönlichen Zugang zum Redner versperren.

Die Souveränität des Redners aber, sein rhetorisches Können und seine wirkliche Überzeugungskraft werden von anderen Maßstäben bestimmt. Denn die bedeutendsten tragfähigen persuasiven Fundamente ruhen in seiner Persönlichkeit. Seine psychische und geistige Prägung spiegelt sich in seiner Sprache, ja, in seinem gesamten kommunikativen Profil wider.

In unseren persönlichkeitsorientierten Veranstaltungen betrachten wir dieses Profil in seiner vielfältigen Erscheinung ganz besonders.

Seminartermine

„Rhetorik Intensivseminar“

16. - 20.05.2011

Wer sich mit seinem sprachlichen Fundament in sehr gründlicher Weise befassen möchte, für denjenigen bietet dieses Seminar eine wertvolle Chance zur Selbsterfahrung. Der Teilnehmende lernt, sich in unterschiedlichen – vor allem beruflichen – Situationen souverän und überzeugend

auszudrücken. Er erhält individuelle Empfehlungen für die rhetorische Gestaltung seines Alltagslebens. Die kleine Teilnehmerzahl von sechs Personen ermöglicht es, ganz persönliche Wünsche hinsichtlich der sprachlichen Verbesserung für den Einzelnen zu erfüllen.

„Kunst des Verhandeln“

26. - 28.05.2011

Erst in schwierigen Gesprächssituationen erweist sich wirklich, wie gut es die Verhandlungspartner verstehen, mit rhetorischem Feinschliff umzugehen. Dieses Seminar eröffnet dem Teilnehmenden die Perspektive, auch nach den Verhandlungen die Dialogbereitschaft miteinander aufrechtzuerhalten.

„Analytische Konfliktbehandlung“

10. - 12.03.2011

Viele Mitmenschen sind sich nicht darüber im Klaren, dass ihre zwischenmenschliche Konfliktbeziehung letztlich im eigenen Wesensinneren begründet liegt. Meistens leiden sie unter der ungelösten Konfliktthematik, weil sie sich nicht stabil genug fühlen, eine Entscheidung zu fällen. Dieses Seminar aber zeigt Wege auf, wie eine konstruktive Konfliktbewältigung dauerhaft gelingt.

Neues Seminar

„Rhetorik im Vertrieb“

22. – 23.09.2011

Erfolgreiche Verkaufs- und Vertriebskommunikation bildet das unumstößliche Fundament, um im harten Wettbewerb zu bestehen. Dabei entscheidet oftmals die Rhetorik des Verkäufers, ob es ihm gelingt, sein Gegenüber für sich zu gewinnen.

Das Seminar setzt sich zum Ziel, die drei Elemente „Vertrauen, Glaubwürdigkeit und Überzeugungsfähigkeit“ in der Beziehung zwischen Vertriebsmitarbeiter und Kunden zu beleuchten. Es werden also keine stereotypen und deshalb leeren Verkaufstechniken eingeübt.

Vielmehr werden für den Teilnehmenden individuelle Empfehlungen für seine Verkaufstätigkeit erarbeitet. Da wir in unseren Seminaren den Eindruck gewonnen haben, dass so mancher Vertriebsmitarbeiter sein Produkt nur bedingt überzeugend präsentiert und es jenseits von klassischen Verkaufsseminaren kaum ein Angebot gibt, das sich mit dem Profil des Vertriebsmitarbeiters auseinandersetzt, bieten wir ab Herbst dieses neue Seminar an.

Seminarleiter: Dr. Sebastian Kirchner

Wirkungsforschung

Wie wirken Supervision und Coaching?

Mit dieser Frage beschäftigte sich eine wissenschaftliche

Tagung in Leipzig, die vergangenes Wochenende unter anderem von der DGSv, Köln, und dem Sigmund-Freud-Institut, Frankfurt, veranstaltet wurde. Da diese Frage auch für die Beratung von Teilnehmern in Seminaren und Coachings wichtig ist, hat Alexander Kirchner an der Veranstaltung teilgenommen.

Wenngleich es in der Supervisionsforschung noch lange keine letzte Antwort gibt, waren sich die Tagungsgäste zumindest darin einig, dass nicht für jeden Berater jede Methode geeignet ist.

So hilfreich ein allgemeiner Methodenkoffer sein mag, so wichtig ist auch die Persönlichkeit des Beraters.

Auch beim Begriff „erfolgreiche Wirkung“ scheiden sich die Geister. Beispielsweise kann eine Beratung im jeweiligen Moment als wirkungslos erlebt werden; nach vier Wochen jedoch wird sie ganz anders im Sinne von hilfreich beurteilt. Da wir uns bei Kirchner-Seminare stets auch um Seminarqualität und Bildungstransfer bemühen, werden wir das Thema weiter interessiert verfolgen.

Ausblick auf Satür 2011

Die diesjährigen Salzburg-Tübinger Rhetorikgespräche finden am 29. und 30. April 2011 in Salzburg statt. Sie werden sich dem Thema „Rhetorik und Stilistik“ widmen. Dr. Baldur Kirchner wird dort einen Vortrag halten zum Thema **"Captatio benevolentiae - Berühren mit dem Wort"**.

[Weitere Informationen finden Sie hier »](#)

Vorträge

Vorlesungen

Im Sommersemester 2011 wird Dr. Baldur Kirchner an der Hochschule Neu-Ulm erneut seine Vorlesung vor Masterstudierenden zum Thema „Unternehmensethik“ halten. Dr. Alexander Kirchner bietet an der Universität Salzburg im Rahmen seines Lehrauftrags ein Seminar zum Thema "Rhetorik im Vorstellungsgespräch" an.

Vortrag in Günzburg

Auf Einladung der VHS Günzburg und der Sparkasse Günzburg-Krumbach wird Dr. Baldur Kirchner am **30. März 2011** einen öffentlichen Vortrag halten zum Thema: **„Emotionen – Grundwerte menschlichen Zusammenlebens“**

Festvortrag beim Johannisempfang der IHK

Auf Einladung der IHK Günzburg wird Dr. Baldur Kirchner beim diesjährigen Johannisempfang am **4. Juli 2011** im Kloster Wettenhausen den Festvortrag halten mit dem Thema:

„Eigenwürde und Fremdwürde – Postulate einer ethischen Führungskultur“

Termine

- **30. März 2011**

Vortrag "Emotionen - Grundwerte menschlichen Zusammenlebens" VHS Günzburg, Sparkasse Günzburg-Krumbach

- **29. - 30. April 2011**

Salzburg-Tübinger Rhetorikgespräche Satür, Salzburg

- **4. Juli 2011**

Festvortrag "Eigenwürde und Fremdwürde - Postulate einer ethischen Führungskultur" Johannisempfang, Kloster Wettenhausen

Zitat aus unseren Seminarinhalten

„Angewandte Rhetorik öffnet die Persönlichkeit des Sprechenden. In seiner spontanen Kreativität wird menschliche Nähe spürbar und lebendig.“

Kirchner-Seminare
Tannenweg4•89358Kammeltal-Ettenbeuren•Tel.08 223-2030
mail:info@kirchner-seminare.de•www.kirchner-seminare.de

Rundbrief

abmelden

empfehlen

Daten ändern

